



Progetti d'innovazione - Lista di controllo della domanda

Questo documento è un elenco non esaustivo dei requisiti per la candidatura di un progetto Innosuisse. Si prega di fare riferimento anche alle descrizioni dei singoli capitoli quando si presenta la domanda sulla [piattaforma di Innosuisse](#).

- La vostra **soluzione innovativa**:
 - Descrivete gli aspetti innovativi della vostra soluzione.
 - Spiegate chiaramente in che misura lo stato dell'arte sarebbe esteso dal lavoro nel progetto.
 - Perché la soluzione proposta è innovativa e non solo un'implementazione delle migliori pratiche?
 - Un'**analisi dei diritti di proprietà intellettuale (DPI)** può essere essenziale per il vostro progetto al fine di ridurre al minimo i rischi di violazione, proteggere i risultati e garantire un vantaggio competitivo. Essa contiene i seguenti passaggi chiave:
 - Ricerca di brevetti - Ricerca di brevetti e marchi esistenti per comprendere lo scenario competitivo e identificare potenziali opportunità di licenza.
 - Verifica della libertà di operare (FTO) - Assicurarsi che l'innovazione non violi i brevetti esistenti, evitando ostacoli e restrizioni legali.
 - Strategia di protezione della proprietà intellettuale (PI): definire come salvaguardare le innovazioni attraverso brevetti, marchi o segreti commerciali.
 - Revisione legale, contrattuale e di commercializzazione: garantire chiari diritti di proprietà, rivedere gli accordi, proteggere gli accordi di riservatezza (NDA), pianificare le licenze o le partnership e affrontare i requisiti normativi.

- Il **valore aggiunto** del vostro progetto di innovazione:
 - Descrivete il vostro modello di business e la posizione nella catena del valore.
 - Quali problemi, punti critici o sfide sociali proponete di risolvere?
 - La necessità della soluzione presentata deve essere dimostrata e quantificata, ad esempio, attraverso una convalida dell'interesse di mercato/ convalida dei bisogni, come una lettera d'intenti (LOI) o simile.
 - Come vi differenziate dagli altri attori del mercato (USP: Unique Selling Proposition)?
 - Qual è la dimensione attuale del mercato e la dimensione del mercato effettivamente indirizzabile nei prossimi cinque anni? Qual è il tasso di crescita annuale del vostro mercato?
 - Fornite un'analisi delle soluzioni esistenti e dei concorrenti e di come la vostra proposta si confronta con loro.
 - Qual è il vostro vantaggio competitivo (proprietà intellettuale, know-how, time-to-market, etc.)?
 - Fornite informazioni dettagliate sullo sviluppo previsto del reddito e della redditività nei prossimi anni, ad esempio, scenari di valore attuale netto (VAN) con/senza finanziamenti da parte di Innosuisse.
 - Qual è la vostra strategia di commercializzazione / accesso al mercato?

- Potete fornire una prova di un'anticipata presa di posizione nel mercato?
 - Per i progetti con creazione di valore sociale, fornite una descrizione della sostenibilità finanziaria della vostra impresa sociale.
 - Fornite informazioni dettagliate sui risultati quantitativi/qualitativi attesi e sui beneficiari. Spiegate come misurerete / tratterete l'impatto.
- **L'allestimento del progetto** del vostro progetto di innovazione:
 - Descrivete le competenze e le capacità che possedete e che fanno la differenza per il successo del caso.
 - Chi nel team ha l'esperienza per implementare questa?
 - Descrivete i risultati (deliverables) in modo completo e dettagliato, evitando termini generici.
 - Fornite un piano di progetto dettagliato e concreto con risultati misurabili (deliverables) e obiettivi intermedi (milestone) per misurare il successo e l'impatto, basato su criteri chiari.
 - Gli obiettivi intermedi proposti dovrebbero consentire una revisione significativa del progetto, ad esempio, le tappe fondamentali dovrebbero essere distribuite in modo ragionevole durante la durata del progetto e non solo alla fine.
 - Suddividete il lavoro in diversi pacchetti di lavoro, evitando di avere pacchetti di lavoro che si estendono per tutta la durata del progetto (eccetto per la gestione del progetto o se assolutamente necessario per il progetto).
 - Cosa considerare se la domanda contiene **elementi ICT** (valido per tutti i sottogruppi)?
 - Intelligenza Artificiale: Avete descritto l'ontologia?
 - Se la soluzione coinvolge un'ontologia, come viene mantenuta aggiornata?
 - Intelligenza Artificiale: Avete descritto l'accettazione di mercato?
 - Questa Intelligenza Artificiale (IA) abilita un nuovo prodotto o ottimizza un prodotto esistente?
 - Se è un nuovo prodotto, perché ci sarà una richiesta di mercato per questo? O perché sarà fattibile introdurlo sul mercato?
 - I clienti accetteranno una soluzione di IA che (per definizione) non è al 100% accurata, ma è più ottimizzata rispetto agli algoritmi non di IA?
 - Dati: Fornite informazioni dettagliate sulle fonti e l'acquisizione dei dati, su come vengono raccolti e sui metodi di analisi dei dati. Fornite informazioni sulla proprietà e sui diritti di proprietà dei dati che vengono utilizzati.
 - Dati / dati di formazione: Avete descritto i problemi legati ai dati di formazione?
 - Cosa sono i dati di formazione?
 - Quanta quantità è necessaria? Avete accesso ad essi?
 - Come verranno annotati?
 - Come si evolverà il modello nel tempo (diventerà più accurato, ci sarà un ciclo di feedback positivo)?
 - Descrivi dettagliatamente: la fonte, la qualità (completezza, coerenza, accuratezza, falsi positivi e falsi negativi (esempi, percentuali attese e come vengono trattati questi casi)) e la legalità dei dati di formazione.
 - Quali barriere all'ingresso impediscono ai vostri concorrenti di fare lo stesso o di copiare il vostro approccio?
 - Dati, generali / Avete descritto eventi estremi o a bassa probabilità?
 - Il sistema è vulnerabile a eventi "black-swan" (ad esempio, i dati potrebbero cambiare improvvisamente e un caso limite diventa ora un comportamento normale)?

- Come proponete di gestire questo?
 - Ad esempio, se il sistema è addestrato su dati storici, spiegate perché ciò sarà valido (e produrrà risultati utili) in futuro.
- Metriche dei dati: Avete fornito informazioni sufficienti sulle metriche dei dati?
 - Avete metriche di valutazione adeguate (accuratezza, precisione, recall, F1 score, ecc.)?
- Apprendimento automatico: Avete descritto l'algoritmo?
 - Descrivete e giustificate l'algoritmo di apprendimento automatico (il modello).
 - Avete presupposti sulle prestazioni?
- Cosa bisogna considerare se la domanda contiene **elementi di innovazione sociale** (valido per tutti i sottogruppi)?
 - Spiegate come la nuova pratica/servizio/prodotto offerta sarà monetizzata o dimostrate dettagliatamente come l'impresa sociale verrà resa sostenibile, senza fare affidamento su donazioni, sponsorizzazioni o sovvenzioni governative.